

  
COMMUNIQUÉ DE PRESSE

# KEPLER à la Conférence Annuelle ISM2016 à Indianapolis

## « Comment les organisations achats peuvent générer un impact sur le chiffre d'affaires ? »

**Date**

05 mai 2016

Kepler, cabinet de conseil spécialisé dans l'optimisation de la marge opérationnelle, animera une session lors de la conférence annuelle de l'ISM (Institute of Supply Chain Management) le 18 mai à Indianapolis.

Dans cette session intitulée "Comment les organisations achats peuvent générer un impact sur le chiffre d'affaires ?", Paul Barnaba, Senior Manager et Pierre Rougier, associé fondateur, partageront 9 bonnes pratiques avérées chez des clients et esquisseront les futurs possibles des organisations achats.

"Au cours des 20 dernières années, la fonction Achats a évolué de la réduction des coûts, au management du TCO, puis la gestion du risqué, gagnant ainsi plus d'impact stratégique", explique Pierre Rougier. « Cependant, ces initiatives restent souvent limitées à un impact sur la bottom line". Dans cette session, Kepler présentera des cas concrets de divers secteurs industriels (Automobile, Pharmaceutique, Aéronautique...) où les organisations Achats ont pu générer des impacts sur le chiffre d'affaires grâce à des initiatives spécifiques ou des modèles d'organisation.

"La fonction Achats agit de plus en plus comme un partenaires d'affaires (Business Partner) pour anticiper et supporter les évolutions de business modèle de l'entreprise", explique Paul Barnaba. "Les modèles traditionnels d'organisation Achats et de SRM (Supplier Relationship Management) doivent évoluer pour gagner en flexibilité afin de mieux saisir et transformer les nouvelles opportunités de creation de valeur avec l'écosystème ».

Egalement, au cours de cet évènement, les participants pourront rencontrer les experts Kepler (Stand #114) et participer à des sessions individuelles.

Pour plus information, visitez le site: <http://landing.kepler-consulting.com/kepler-ism-sign-up>

### **A propos de KEPLER**

KEPLER est un cabinet de conseil spécialisé dans l'optimisation de la marge opérationnelle avec 4 expertises clé : Innovation, Achats, Supply Chain et Opérations. Fondé par 4 associés disposant de plus de quinze années d'expérience dans l'industrie et le conseil, le cabinet KEPLER compte aujourd'hui 50 collaborateurs dans 4 pays (France, Etats-Unis, Chine, Inde), ainsi qu'un réseau de partenaires dans plus de 15 pays.

KEPLER intervient essentiellement dans le secteur de l'industrie (automobile, biens d'équipement, aéronautique, biens de consommation), de l'énergie, de la santé, du luxe et de la distribution.

Avec son approche orientée sur les résultats, le cabinet KEPLER dispose de sérieuses références auprès de grandes entreprises françaises et anglo-saxonnes, mais aussi des sociétés de taille intermédiaire. Site Internet : <http://kepler-consulting.com/>

### **Contacts presse**

#### **KEPLER**

Pierre Rougier

[pierre.rougier@kepler-consulting.com](mailto:pierre.rougier@kepler-consulting.com)

Tel : + 33(0) 1 44 75 41 93