

Optimisez votre performance durablement avec KEPLER

KEPLER est une société de conseil aux entreprises, créée en septembre 2007 par 4 associés, Pierre Rougier, Lionel Muller, Bernard Ouriou, Florian Chauvin.



« Nous sommes issus du secteur automobile et du conseil en réduction de coûts » précise Pierre Rougier, « mais nous avons développé de nouvelles approches innovantes telles que la Performance Patrimoniale, le Supplier Development ou encore le Lean Distribution ».

« En créant KEPLER, nous avions 3 objectifs », explique Lionel Muller : « un conseil résolument opérationnel, avec des expertises ciblées, et axé sur la recherche de performance durable. Nous ne faisons pas du cost killing, notre vocation est d'accompagner nos clients sur l'atteinte de résultats ambitieux et d'œuvrer pour la pérennité de ces résultats avec les équipes ».

Pour cela, KEPLER structure ses projets sur :

1. les solutions techniques expertes autour de ses **3 domaines d'excellence : Achats, Supply-Chain, Efficacité des Opérations**
2. l'organisation et les systèmes de management
3. la conduite du changement

KEPLER propose une offre sur l'ensemble de la performance opérationnelle permettant le découplage entre les différentes fonctions de l'entreprise (Achats, Production, Maintenance, Etudes, Marketing...). Les sources majeures de performance se trouvant aujourd'hui à l'interface entre les grandes fonctions d'entreprise, KEPLER accorde une importance fondamentale dans ses projets sur le travail collaboratif entre les différentes fonctions.

« Nos clients, fidèles d'année en année, sont aujourd'hui essentiellement des moyennes et grosses entreprises dans la distribution, l'industrie et l'énergie » ajoute Pierre Rougier.

« Nous travaillons également avec des fonds d'investissement, essentiellement dans des phases de "due diligence" pour des évaluations de cibles d'investissements, sur leur potentiel d'amélioration en terme de performance Marge et Cash » complète Lionel Muller.

Leurs clients sont des entreprises du CAC 40 avec des problématiques très pointues et une forte demande d'agilité pour accompagner leurs équipes sur des opérations très complexes et de façon rapide. Mais leurs compétences multiples leur permettent aussi d'intervenir pour des PME. « Et pour des CCI (Chambres de Commerce et d'Industrie) où nous fédérons des actions pour les PME, notamment dans les Achats et le Lean Manufacturing » ajoute Bernard Ouriou.

Autre spécificité du cabinet, sa forte dimension internationale. Avec 10 collaborateurs en Chine et 4 en Inde, le cabinet réalise près de 40% de son chiffre d'affaires sur des projets internationaux. le cabinet accompagne ses clients dans leurs projets de développement :

« Nos missions en Chine ont beaucoup évolué » précise Florian Chauvin, « elles visent principalement à accompagner nos clients localement dans leurs projets de développement : stratégie

industrielle, sourcing et développement des fournisseurs figurent parmi les sujets les plus fréquemment traités ».

La plupart des consultants de KEPLER ont une double compétence dans l'industrie et le conseil.

« Pour être pertinent sur le terrain, nous pensons qu'il faut avoir cette double compétence. On se considère comme des opérationnels qui font du conseil, nous ne sommes pas des consultants théoriques. Et nos clients aiment ce côté très pragmatique » conclut Florian Chauvin.

Quelques chiffres clefs :

- 25% de croissance
- 4 M€ de chiffres d'affaires
- Renforcement à l'international avec 10 personnes en Chine et 4 personnes en Inde
- 35 collaborateurs
- 70% du CA réalisé avec des sociétés du SBF120.



Pour plus d'informations :

www.kepler-consulting.com

Tél. 01 44 75 05 35

info@kepler-consulting.com